

Delegado Comercial/ Consultor Diagnóstico

Multinacional líder mundial de ventas en técnicas diagnósticas y soluciones con tecnología de la información para la atención veterinaria y el control de calidad de agua y leche, selecciona Delegado Comercial/ Consultor Diagnóstico para la **Zona Cantabria, País Vasco, Navarra, La Rioja i Aragón.**

MISIÓN:

- Será responsable de hacer crecer en su territorio los productos y servicios de la División de Animales de la Compañía, con especial foco en desarrollar la base de clientes existentes.

FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES PRINCIPALES:

- Promoción y Venta de servicios de laboratorio, tests rápidos y consumibles de los y analizadores en clínica a los hospitales y clínicas veterinarias de su zona.
- Educar y formar a los clientes en el conocimiento técnico, biológico y médico necesario para practicar una mejor medicina a través del diagnóstico clínico.
- Visitar de forma regular y sistemática a los clientes como medio principal para ejercer las dos responsabilidades anteriores.
- Consecución de los objetivos comerciales trimestrales y anuales.
- Asistencia a los congresos relevantes para la promoción comercial de su zona.
- Representar los valores de la empresa de cara a los clientes y conocer y entender el sector veterinario en su zona.

EXPERIENCIA MÍNIMA:

- 3 años de **experiencia comercial** en productos de salud de animales de compañía en la zona asignada.
- 2 años de experiencia como veterinario en clínica.

ESTUDIOS MÍNIMOS:

- Licenciatura en Veterinaria o relacionada con la salud animal.

REQUISITOS MÍNIMOS:

- Carnet de conducir. Puesto con frecuentes e intensivos desplazamientos en coche, algunos requiriendo pernoctación.
- Residencia Cantabria, País Vasco, Navarra o La Rioja.
- Castellano Nativo. Valorable buenos conocimientos de inglés.
- Habilidades comerciales para cerrar ventas y desarrollar cuentas.
- Capacidad para trabajar independientemente, a la vez que en equipo.
- Habilidad para entender las necesidades de los clientes y desarrollar sus soluciones.
- Habilidad para realizar presentaciones de formación.
- Ágil en el uso de la informática personal. Organizado.

OFRECEMOS:

- Salario fijo competitivo + variable por consecución de objetivos.
- Trabajo en compañía líder en el sector.
- Contrato indefinido/ Jornada completa

MANDAR CANDIDATURAS: ares-ferrer@idexx.com